BAB V

PENUTUP

A. Kesimpulan

Berdasarkan hasil analisis, PT. Mixxi Sukses Bersama menunjukkan pengelolaan yang baik dari aspek umum dan manajemen, dengan struktur organisasi yang terorganisir dan sistem pengelolaan sumber daya manusia yang efektif, sehingga mendukung operasional usaha secara efisien. Aspek keuangan, analisis menunjukkan bahwa pengembangan usaha ini layak dan menguntungkan secara ekonomi, dibuktikan melalui indikator seperti nilai sekarang bersih dan tingkat pengembalian internal yang memenuhi standar kelayakan. Aspek hukum juga menunjukkan bahwa perusahaan telah memenuhi seluruh persyaratan perizinan dan legalitas usaha sesuai ketentuan peraturan yang berlaku, sehingga operasional berjalan secara sah dan terlindungi secara hukum. Aspek pasar dan pemasaran, perusahaan telah melakukan segmentasi pasar yang tepat dan posisi pasar pada kategori low price dan high quality, dengan strategi promosi yang aktif dan konsisten melalui media offline dan online. Aspek teknis dan teknologi, cabang baru akan ditempatkan di area kota yang lebih strategis, khususnya di sekitar Jalan Urip Sumoharjo, Makassar. Sehingga, pembukaan cabang baru PT. Mixxi Sukses Bersama dinyatakan **layak**.

B. Saran

Untuk memaksimalkan keberhasilan pengembangan usaha, disarankan agar PT. Mixxi Sukses Bersama memperkuat manajemen dengan meningkatkan pelatihan SDM dan menjaga sistem pengawasan yang ketat. Strategi pemasaran dapat ditingkatkan melalui pemanfaatan media sosial dan kolaborasi dengan influencer secara lebih intensif, serta riset pasar berkala untuk memahami

kebutuhan konsumen. Pada aspek teknis, perusahaan perlu memastikan lokasi cabang baru benar-benar strategis dan melakukan uji coba operasional sebelum pembukaan resmi. Dari segi keuangan, alokasi dana promosi dan operasional harus dikelola secara efisien, dengan pemantauan arus kas rutin untuk menjaga likuiditas. Perusahaan juga disarankan memperbarui izin usaha secara berkala dan menyiapkan kontrak kerja yang jelas untuk karyawan cabang baru. Jika cabang ini berhasil, ekspansi ke wilayah lain dengan potensi pasar serupa dapat dipertimbangkan, bersama dengan pengembangan produk atau layanan baru untuk meningkatkan diversifikasi pendapatan. Dengan langkah-langkah ini, PT. Mixxi Sukses Bersama dapat meminimalkan risiko dan memaksimalkan peluang pengembangan usahanya di masa depan.